

第①講座

今後、年商50億までの飲食店・給食会社に必要な採用・教育戦略とは？



- ◆ 採用できている飲食店・給食会社と採用できていない中小企業の違いは何か？
- ◆ 労働人口の激減時代に欠かせない「アトラクト戦略」と「応募率向上施策」
- ◆ 競合他社と何で差別化を図るのか？採用商品マーケティングとは？
- ◆ 働く価値観の多様性？もしくは分断？カギは「スタンス(考え方・姿勢)教育」

講師 株式会社ウェルス経営 実務家×経営コンサルタント 森屋 俊宏

第②講座

毎年20名以上の新卒採用、調理師・栄養士採用、パート採用
採用力アップに向けて取り組んでいる事

- ◆ 同エリアで大手が7名の中、自社は20名以上の新卒採用。何に取り組んでいるのか？
- ◆ 調理師・栄養士採用、パート採用で取り組んでいる事とは？
- ◆ 採用担当と事業部との役割分担、成果を出すために取り組んでいる接し方とは？

ゲスト講話 株式会社日本栄養給食協会 専務取締役 橋本 隆行氏



創業36年、栃木県に密着し、給食受託、外食、食品製造、農業など食に関わる多事業を展開。
理念経営で、着実に地域からの信頼を重ねている企業です。経営陣として、どのように採用に注力してきたか？
また、取り組んでいるのか？経営目線からのリアルなお話を聴ける、またとない機会です。

第③講座

【飲食店・給食業界に特化】即実践できる中途採用・PA採用の
ポイントと事例公開



- ◆ 応募数が増える方程式を初公開！
- ◆ 店長候補、調理師、栄養士、パート、アルバイトの採用事例30連発
- ◆ Indeed、求人ボックス、採用ホームページ、採用管理システム、SNSの活用法
- ◆ 採用の最前線の具体的なノウハウを徹底解説

講師 株式会社ウェルス経営 実務家×採用・教育コンサルタント 楠野 亮太

大手外食チェーン店に約10年間従事。店長職として、月商2,000万の店舗など複数店舗のマネジメントを経験。
ウェルス経営に入社後、実務経験も活かし、採用&教育の分野を専門に従事。採用の業務委託も行いつつ、
全国各地のフード会社をご支援する実務家×採用・教育コンサルタント。

第④講座

飲食店・給食会社×中小企業の経営者がおさえるべき
採用・教育の考え方とは？

- ◆ 教育では補えない。採用で入社後の活躍度は8割決まる！
- ◆ 採用・教育→業績アップを実現していく具体的なステップと他社事例
- ◆ 経営者として、今後、取り組むべき事

講師 株式会社ウェルス経営 実務家×経営コンサルタント 森屋 俊宏



大阪会場
2025年6月20日 金
梅田センタービルセミナールーム
〒530-0015 大阪府大阪市北区中崎西2丁目4-12梅田センタービル16F
梅田駅/大阪駅 徒歩約8分

東京会場
2025年6月27日 金
TKP東京駅カンファレンスセンター
〒103-0028 東京都中央区八重洲1丁目8-16 新横町ビル 1~3階
東京駅 八重洲中央口 徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいいたしかなますので、ご了承ください。

人材不足 ... FL 高騰 ... 労働時間の問題 ...

6月実施
セミナー

その状況下でも
生産性向上を実現していく！

採用・教育 戦略セミナー

たった4時間で
ポイントを吸収

採用面 アトラクト戦略 教育面 スタンス教育が
課題解決の鍵となる！

カギ 労働人口激減時代

栃木県で
新卒採用 20 名以上採用に成功！

年間 調理師・栄養士 64名 パート 469名 応募

特別ゲスト講話 (株)日本栄養給食協会 専務取締役 橋本 隆行氏

成功事例 中途社員採用
2ヶ月で20名応募から2名採用！選べる採用を実現

新卒毎年5名採用。教育の仕組みをつくり売上UP・時短を実現中！

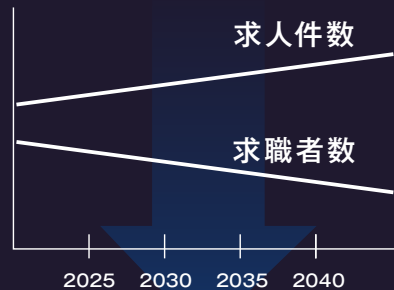
フード業界専門のコンサルティング会社 (株)ウェルス経営 代表取締役 森屋 俊宏

たった4時間 採用・教育のポイント抑え！「超実践型」セミナー 次ページが課題解決カギ！

開催日時

大阪 2025年6月20日 金 東京 2025年6月27日 金

飲食店・給食会社の中小企業は、今後、何をどうすればよいのか？



食材原価…	人件費…	時短…	パワハラ…
保険料…	水光熱費…	1分単位管理…	働き方の選択…

採用競争が激化

更に高騰

労務問題

事例を交えた /
本セミナーが課題解決の鍵！

こんな方へオススメ

- ✓ 採用活動が上手くいっていない
- ✓ 中途採用、新卒、PA 採用を効果的に進めたい…
- ✓ 人不足で、管理者がシフトインをせざるをえず、本来業務が進まない…。
- ✓ 給食会社、飲食店で上手くいっている会社の事例を知りたい…
- ✓ 店長クラスが不足し、新店・新単業へチャレンジできない…
- ✓ 労働人口激減時代に求められる採用、教育について知りたい。

株式会社**ウェルス経営**とは？

給食・外食・中食業界に専門特化した

実務家 × **コンサルタント集団**



代表取締役 **森屋俊宏**

(株)船井総合研究所に入社後、シニアコンサルタントとして飲食店・給食会社・宅配デリバリー会社の人材・組織周りに一貫して注力する。
独立後、実務でフード会社の人事業務と全国各地のフード会社のコンサルティングを実施する実務家×経営コンサルタント。



**業績UPを
実現する**

人が集まる
活躍する採用
教育戦略で、

飲食・給食・外食
宅配業界の業績UPを実現する！

2025年6月(仮) 出版決定！

執筆・書籍出版

他にも
パートナー会社
株式会社 日本給食業経営総合研究所(著)の
人材分野のページを執筆

—他社コンサルティング会社との違い—

- ◆ 給食・外食に専門特化したコンサルティング会社
- ◆ 大手コンサルティング企業での実績&経験が豊富
- ◆ 採用・教育など実務も行っているため具体的提案が可能
- ◆ 給食・外食に精通したパートナー企業と全国で繋がってる
- ◆ 個人店～中堅企業までご提案ができる提案力



採用現場



現場チェック



評価制度の説明



教育研修

たった**4時間**で採用・教育のポイントを抑える「**超実践型**」**セミナー**

栃木県に密着した**給食****外食**企業**日本栄養給食協会**

毎年**20**名以上採用に**成功！**
日本栄養給食協会
NIHON EIYO KYUSHOKU KYOKAI

大手給食会社は同エリア**7**名のみ採用

中途の調理師 栄養士 年間 **64**名 応募！

2023	2024	2025
22 名	22 名	21 名

- ◆ 経営理念考え方での差別化
- ◆ 社歌、品質追求による企業イメージ VP
- ◆ 脱化!? 学校とのパイプづくり
- ◆ 採用・面接担当の専任化、など

給食事業 ... 管理栄養士・栄養士・調理師
外食事業 ... 店舗社員

ゲスト講話

(株)日本栄養給食協会

専務取締役

橋本 隆行氏

● とんかつ・仕出し弁会社

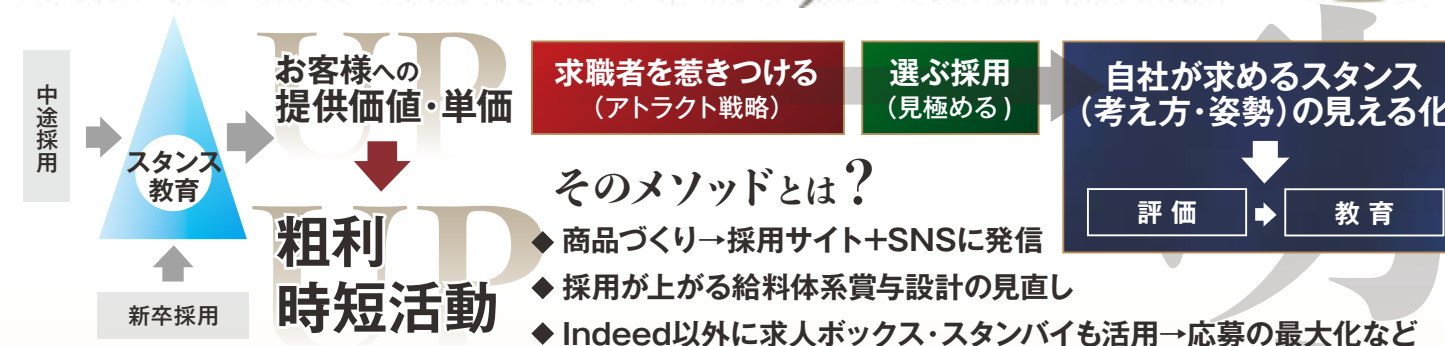
中途社員

2ヶ月で**20**名応募から**2**名採用!選べる採用を実現

パートアルバイト

年間**205**名応募から応募単価**3,805**円実現

新卒も
4~5名採用!



● 飲食店G社

0名 → **14**名 応募

中途社員 **10**名 採用

パートアルバイト 応募単価 **4,245**円で年間 **228**応募

価格を上げても
スタンス教育 + 業態磨き で
客数UPを継続中!

労働人口激減時代...

今後の流れ

アトラクト戦略 × 応募率向上施策
組み合わせが採用のカギ!

採用商品マーケティング理論をベースに取り組み
スタンス教育 で強い組織をつくる!!!!
具体的な考え方・方法を事例も交えて

● 給食会社N社

採用活動が後手後手に....

採用業務の
実務サポートを実施。

2週間で**応募41**件へ!



	応募率向上	アトラクト戦略
目的	応募率を上げる	認知度・興味を高める
ターゲット	求人ページを訪れた人	まだ応募を考えていない人も含む
手段	応募導線の最適化 フォーム改善・リマインド施策	SNS・note 発信 イベント・ブランディング
フェーズ	入口から応募完了まで	企業に興味をもつ前の段階

徹底解説!!

第①講座 今後、年商50億までの飲食店・給食会社に必要な採用・教育戦略とは？

- ◆ 採用できている飲食店・給食会社と採用できていない中小企業の違いは何か？
- ◆ 労働人口の激減時代に欠かせない「アトラクト戦略」と「応募率向上施策」
- ◆ 競合他社と何で差別化を図るのか？採用商品マーケティングとは？
- ◆ 働く価値観の多様性？もしくは分断？カギは「スタンス(考え方・姿勢)教育」

講師

株式会社ウェルス経営
実務家 × 経営コンサルタント
森屋 俊宏



第②講座 毎年20名以上の新卒採用、調理師・栄養士採用、パート採用
採用力アップに向けて取り組んでいる事

- ◆ 同エリアで大手が7名の中、自社は20名以上の新卒採用。何に取り組んでいるのか？
- ◆ 調理師・栄養士採用、パート採用で取り組んでいる事とは？
- ◆ 採用担当と事業部との役割分担、成果を出すために取り組んでいる接し方とは？

ゲスト講話

株式会社日本栄養給食協会
専務取締役
橋本 隆行氏



第③講座 【飲食店・給食業界に特化】即実践できる中途採用・PA採用のポイントと事例公開

- ◆ 応募数が増える方程式を初公開！
- ◆ 店長候補、調理師、栄養士、パート、アルバイトの採用事例30連発
- ◆ Indeed、求人ボックス、採用ホームページ、採用管理システム、SNSの活用法
- ◆ 採用の最前線の具体的なノウハウを徹底解説

講師

株式会社ウェルス経営
実務家 × 採用・教育コンサルタント
楠野 亮太



第④講座 飲食店・給食会社×中小企業の経営者がおさえるべき
採用・教育の考え方とは？

- ◆ 教育では補えない。採用で入社後の活躍度は8割決まる！
- ◆ 採用・教育→業績アップを実現していく具体的なステップと他社事例
- ◆ 経営者として、今後、取り組むべき事

講師

株式会社ウェルス経営
実務家 × 経営コンサルタント
森屋 俊宏



開催要項

日時・会場

大阪会場
2025年 6月20日(金)
梅田センタービルセミナールーム
〒530-0015 大阪府大阪市北区西2丁目4-12
梅田センタービル16F

梅田駅・大阪駅
徒歩約8分

東京会場
2025年 6月27日(金)
TKP東京駅カンファレンスセンター
〒103-0028 東京都中央区八重洲1丁目8-16
新横町ビル 1~3階

JR「東京駅」
八重洲中央口
徒歩1分

開催時間
13:00
▼
17:00
受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税込 11,000円 / 一名様 一名様追加につき 税込 5,500円 会員企業 / ご支援企業 無料

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込は、開催日の1週間前までにお願いいたします。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の19時迄にお電話にて下記お問い合わせ担当者までご連絡ください。また、それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記のweb申込フォーム からお申し込みください。

お申込いただきました後、郵便にて **受講票** と **会場の地図** をお送りいたします。もし5日前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までメールにてご連絡くださいませ。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 住信 SBI ネット銀行 (0038) 法人第一支店 (106) 普通 1865212 口座名義: カ) ウエルスケイエイ

※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせ



株式会社ウェルス経営
お問い合わせ先 / 担当 **森屋**

tel

090-8466-5335 (平日 10:00 ~ 19:00)

web

<https://wealth-keiei.com/>

e-mail

moriya@wealth-keiei.com



飲食店・給食会社向け 採用教育戦略セミナーのお申し込みはこちら! web申込フォーム

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった株式会社ウェルス経営の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては株式会社ウェルス経営で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・担当者氏名を株式会社ウェルス経営が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送

- 4.代行業者に発送データとして預託することがございます。
- 5.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、株式会社ウェルス経営までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社ウェルス経営 <https://wealth-keiei.com/contact>



セミナーweb申し込みフォーム

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐