

値上げ、客数減、人材不足。それでも

10億を達成する会社の つくり方セミナー

飲食店
経営者様向け
定員30名

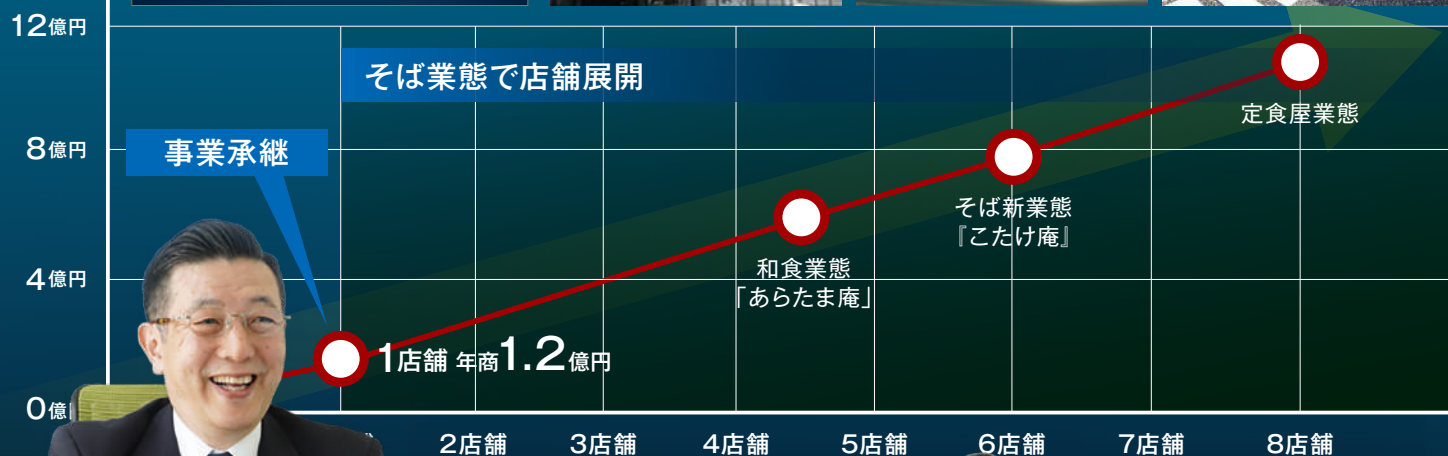
明日からスグ使える事例も満載！

全国各地の飲食店でよくある課題点

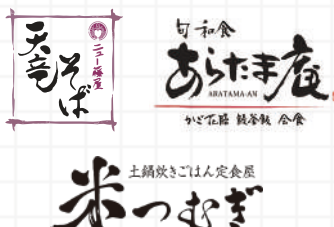
- ◆ 値上げをして客単価はあがったけど、客数減になり業績状況が心配…。
- ◆ 出店したいが、どのような立地、業態が良いか決めきれない…。
- ◆ 出店したいが店長候補など正社員が採用できず不足状況…。
- ◆ 多店舗化を図りたいが、FL面、教育面の仕組みができていない…。
- ◆ 事業承継を考えたいが、他社はどうしているのかリアルに知りたい…。

1店舗の時に事業承継 → 年商10億突破できた理由

8店舗全店で年商1億以上
静岡県浜松市/磐田市に密着
各店70席~150席
そば/和食/定食業態を展開



特別ゲスト講話
(有)天竜そばニュー藤屋
代表取締役 山田 隆久 氏



飲食店経営
コンサルティング会社

セミナー主催

株式会社 ウェルス経営
代表取締役 森屋 俊宏

このような飲食店経営者の方にオススメ

- ◆ 年商2億、5億、8億、10億と自社の組織ステージに必要な経営者の考え方と具体的な成功ポイントを他社事例も交えて学びたい方。
- ◆ 業績UPに向けて効果的な正社員・PA採用と教育を強化したい方。
- ◆ 多店舗化を実現するための人材とマネジメントの仕組みを強化したい方。
- ◆ 事業承継について、他社はどのようにしているのかリアルに知りたい方。

年商1億～年商10億までの各ポイントを他社事例も交えてポイントを解説

↓ 自社の年商規模の列をご覧ください ↓

組織ステージ	生業	オーナー経営	組織化	標準化組織
年商規模	1億～2億	2億～5億	5億～8億	8億～10億
成長主要因	経営者個人のマンパワー	店舗展開力 採用力・店長力	組織力・ 採用力・教育力	幹部陣のリーダーシップ 機能別組織力
マーケティング	・業態のフォーマット化 ・値上げ戦略 ・販売促進力	・看板商品の磨き込み ・売れる商品構成 ・再来店促進	・顧客管理力 ・付加価値商品の開発力 ・店舗別販促力	・ブランド戦略の強化 ・高単価業態など業態開発力 ・データマーケティング力
人材・マネジメント	・店長育成 ・感覚的教育の脱却 ・業務基準づくり	・店長ごとの育成力の バラツキ軽減 ・離職率の低減 ・数値管理システムの構築	・理念、方針の浸透力 ・SVシステムの強化 ・店長候補の採用と育成力	・幹部陣の育成 ・次世代リーダーの育成 ・本部強化

わずか**2.5時間**で経営者としてやるべき事はもちろん、
下記のような事が明確になるセミナーです。

経営者 考え方

「次の一手」が
セミナー後、すぐに決まる

採用→教育

明日から使える
採用・教育の型がつかめる

業態づくり

FL高騰でも
勝てる業態の考え方がわかる

事業承継

他社の実体験から
承継の進め方が見える

特別ゲストの 代表取締役 山田氏 から、大切にしている考え方、業態づくり、
人づくり、事業承継についてリアルなお話が聞ける、またとない機会です！

- ◆ 経営者として、1店舗→年商10億を突破するために大切にしてきた考え方は？
- ◆ そば業態、和食業態、定食業態と多店舗展開と業態づくりの考え方は？
- ◆ 値上げなど価格設定とお客様への提供価値を高めるの取り組みは？
- ◆ 採用と教育には、どのような取り組み・投資をしているのか？
- ◆ 3代目として事業承継のポイントは、実体験もふまえて何か？

※その他、他社事例も交えた業績UP、採用→教育の成功事例を惜しみなく公開！

値上げ、客数減、人材不足。それでも年商10億を達成する会社のつくり方セミナー お申し込み用紙

第①講座

14:00~

セミナー内容

- ◆ 飲食企業が年商10億を達成するためにやるべき事
- ◆ 年商10億の会社をつくる設計図
- ◆ 飲食会社の経営者が考えるべき成長戦略とは？

講師

株式会社ウェルス経営
代表取締役
経営コンサルタント

森屋 俊宏



第②講座

セミナー内容

- ◆ 創業92年の老舗飲食会社が成長し続ける為にやっている事とは？
1店舗で三代目社長として事業承継し、なぜ、年商10億を達成できたのか？
その答えをこのセミナーで語ります。
- ◆ 父から受け継いだ三代目社長として大切にしている事
- ◆ 持続的に収益を増やし続ける為にやっている事
- ◆ 1店舗→年商10億を突破、経営者として大切と思う事は？

特別ゲスト講話

有限会社
天竜そばニュー藤屋
代表取締役

山田 隆久 氏



第③講座

~16:30

セミナー内容

全国各地の飲食店での最新成功事例と即使えるポイントを公開

- ◆ 年商10億を達成するための人材戦略とは？
- ◆ 年商10億を達成した飲食会社が行っている
正社員採用、PA採用事例
- ◆ 多店舗化を実現!インフレ対応型の評価制度と
マネジメントシステムの構築事例

講師

株式会社
ウェルス経営
代表取締役
経営コンサルタント

森屋 俊宏



参加特典 無料経営相談

※お申し込みは、各会場先着30名様、1社あたり2名様まで。

開催要項

日時・会場

東京会場

2026年9月29日(火)

アットビジネスセンター東京駅

八重洲通り

〒104-0032

東京都中央区八丁堀1丁目9-8 6階 5・6階 受付

JR東京駅
八重洲口
徒歩約10分

大阪会場

2026年10月7日(水)

アットビジネスセンター大阪梅田

(関電不動産西梅田ビル)

〒530-0002

大阪府大阪市北区梅田2-1-3 関電不動産西梅田ビル 7階

JR「大阪駅」
より
徒歩約6分

開催時間

14:00

16:30

受付13:30~

受講料

一名様

税込 11,000 円

一名様追加につき

税込 5,500 円

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込は、開催日の1週間前までをお願いいたします。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の19時迄に下記のe-mailにて担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記のweb申込フォーム

からお申し込みください。お申込みいただきました後、メールにて会場などのご案内メールをお送りします。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 住信 SBI ネット銀行 (0038) 法人第一支店 (106) 普通 1865212 口座名義: カ) ウェルスケイエイ

※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせ

Wealth.inc
株式会社ウェルス経営

株式会社ウェルス経営

お問い合わせ先 / 担当 森屋

tel

090-8466-5335 (平日 10:00 ~ 19:00)

web

<https://wealth-keiei.com/>

e-mail

moriya@wealth-keiei.com



値上げ、客数減、人材不足。それでも年商10億を達成する会社のつくり方セミナー web申込フォーム

【個人情報に関する取り扱い】

同業他社の方はお断りさせていただきます。予めご容赦くださいませ。

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった株式会社ウェルス経営の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては株式会社ウェルス経営で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を株式会社ウェルス経営が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送

代行会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、株式会社ウェルス経営までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社ウェルス経営 <https://wealth-keiei.com/contact>



セミナーweb申込フォーム